



Daikin: Proszę o przedstawienie historii Państwa firmy, jak długo działacie na rynku, w jakim segmencie ...

Holder: Firma powstała w 2004 roku. Od samego początku działalność nakierowana była przede wszystkim na dystrybucję urządzeń klimatyzacyjnych, koncentrowaliśmy się głównie na sprzedaży do firm instalacyjnych. Dzięki systematycznemu pozyskiwaniu nowych klientów, w przeciągu ostatnich 10 lat zwiększyliśmy obrót z 3 mln do ponad 21 mln zł. Wzrost obrotów spowodował konieczność zwiększenia powierzchni magazynowej do ponad 700m² oraz podniesienie zatrudnienia, które w chwili obecnej przekroczyło 20 osób. Kilkuletnia współpraca z firmą Daikin z pewnością ma znaczący wpływ na osiągnięcie tego sukcesu oraz naszą obecną pozycję w czołówce firm zajmujących się dystrybucją urządzeń klimatyzacyjnych.

D: Jaki jest główny powód stosowania urządzeń DAIKIN SKY AIR serii A ?

H: Z mojego punktu widzenia współpracę pomiędzy firmami buduje się na kilku filarach. Dla naszej firmy jest to przede wszystkim oferta produktowa producenta i jakość oferowanych urządzeń. Firma Daikin jest liderem w branży i co ważne, oprócz szerokiej oferty, jest znana z jakości swoich produktów. Bardzo rozbudowany typoszereg urządzeń na czynnik chłodniczy R32 zarówno dla urządzeń typu Split jak i Sky Air, potwierdza pozycję firmy Daikin na rynku. Współpraca z Daikin Polska daje nam możliwość oferowania unikalnego asortymentu, który spełnia wiele wymogów współczesnego klienta. Oferując urządzenia serii Bluevolution możemy zaspokoić wiele jego wymagań. Ekologia czy przyjazność środowisku naturalnemu nie są jedynymi potrzebami. Niskie koszty eksploatacji przemawiają do każdego. Kaseta z obwodowym nawiewem to kolejny ważny wyróżnik, a oferta 3 modeli agregatów zewnętrznych pozwala spełnić wymagania każdego klienta. Swoją drogą jestem ciekaw, czy dostępna będzie jednostka wewnętrzna podstropowa w połączeniu z agregatami serii Active. Urządzenia na R410a serii Siesta miały taką możliwość, a biorąc pod uwagę, że cieszyły się dużą popularnością wśród naszych klientów, mam nadzieję, że Daikin ma w planach wprowadzenie takiego rozwiązania. W dzisiejszym świecie i otoczeniu konkurencyjnym z jakim musimy się codziennie mierzyć równie ważna jest obsługa, współpraca i relacje międzyludzkie. W firmie Daikin Polska pracuje wielu ludzi, na pomoc których zawsze możemy liczyć, co również jest dla nas istotne.

D: Co Firma HOLDER mogłaby odpowiedzieć firmom dystrybucyjnym w innych krajach, w zakresie promocji Urządzeń na czynnik R-32?

H: Promocja w naszej firmie jest bardzo ważnym elementem działalności, dlatego uczestniczymy, razem z firmą Daikin w targach branżowych. Jest to naszym zdaniem istotny element działań promocyjnych pozwalający nam zaprezentować nowe rozwiązania i zalety jakie niesie zastosowanie czynnika R-32.

D: Jaka jest reakcja klientów końcowych na nowy produkt DAIKIN SKY AIR – serii A – na co zwracają uwagę, co jest zaletą tego typu rozwiązania?

H: Wielu klientów zwraca uwagę na wymiary agregatów zewnętrznych, niską głośność, co pozwala na ich montaż w lokalach zlokalizowanych nawet w pobliżu okien – to jest dla nas ważna zaleta.

D: Jakie macie Państwo plany rozwoju na najbliższe lata ?

H: Chcemy nadal zwiększać nasze obroty. W perspektywie 3 lat chcielibyśmy osiągnąć 35 mln zł. W związku z tym budowa nowej, większej siedziby staje się koniecznością. Chcemy zadbać zarówno o prestiż firmy, jak i stworzenie komfortowych warunków pracy dla naszych pracowników. Planujemy także otwarcie biura w północnej Polsce.

HOLDER

ul. Sokalska 4, 61-324 Poznań

Tel. +48 61 650 29 84

Fax +48 61 650 29 85

e-mail: holder@holder.pl